Declaração do Escopo

Sistema Varejista Pereira Bazar

Fundada em 30 de agosto de 1996, a J P Gomes começava o seu negócio no coração da Vila Medeiros. Localizada na Avenida Nossa Senhora do Loreto, a Pereira Bazar foi criada através de uma ideia de seu pai, seu Pereira, e seus filhos Thiago, Camila e Alan, fundando assim a papelaria Pereira Bazar.

Tudo começou numa loja de garagem aonde seu Pereira, com seu estoque mínimo e mercadorias de qualidade, foi expandindo a gama de produtos de seu estoque até perceber que o tamanho do lugar estava se tornando pequeno para o tanto de mercadoria e de cliente que ele estava obtendo. Foi com muita luta e esforço que em 2005 se mudou para a quadra ao lado, abrindo assim uma loja grande e com capacidade de estocar toda sua mercadoria.

Aos longos dos anos, a Pereira Bazar foi ganhando o carinho e a confiança da vizinhança e de todos que passavam pela porta pelos seus ótimos produtos e pelo seu atendimento diferenciado com o cliente.

Seu Pereira, um ótimo empreendedor, viu ali uma oportunidade de começar a expandir o negócio e começou a atender várias escolas e CEI’S da região, sendo assim um dos maiores distribuidores de materiais escolares da zona norte.

Hoje, a Pereira Bazar se encontra com quase 20 anos de existência no mercado de varejo, constituindo a confiança de muitas escolas com seus produtos e seu atendimento de qualidade.

Com foco na expansão, seus filhos desejam ampliar o mercado para atingir o e-commerce, um sonho antigo de seu Pereira. Atualmente a empresa se encontra carente de tecnologia de ponta para atingir tal objetivo.

Mediante todas as entrevistas e workshops de características, encontramos soluções simples e objetivas para o seu novo sistema confiando na capacidade dos entrevistadores, buscando apenas o controle e gestão de sua empresa através de um sistema simples e dinâmico que engloba o estoque, o financeiro, o e-commerce, e a receita fiscal.

Um dos maiores desafios é a receita fiscal, pois se trata de tributos do governo, no qual muda a cada momento com taxas, e tributos diferentes para cada produto. Como a gama de produtos é muito grande, existem tributos para cada um deles.

O sistema será um complexo varejista, para que tenha uma interação total com todos os pontos da loja e a necessidade do cliente é um e-commerce para a expansão do negócio.